



## Heizung/Sanitär Führungs-, Verkaufs-Persönlichkeit für die Ausführung/Hersteller

### Kernkompetenzen / Berufserfahrung

- Generalist im HLKS und Alternativenergien
- Führungspersönlichkeit bis 20 Mitarbeiter
- Verkaufstalent mit nachweislichen Erfolgen
- Verkauf, Konzept, Machbarkeits-Studien
- Sämtliche Tätigkeiten ausschliesslich der Ingenieur-Planung
- Stark im Umgang mit Zahlen

### Stellenziele / Wunschvorstellungen

- Führungsposition in der Gebäudetechnik oder
- Stabstelle interne Schulungen o.ä. oder
- Verkaufsberatung in der Gebäudetechnik
- Fordernde Aufgaben

### Diese Punkte müssen im zukünftigen Unternehmen gewährleistet sein

- Etwas zwischen KMU und Konzern
- Ausführendes Unternehmen
- HLKS/Technik Betrieb oder
- Hersteller in der Gebäudetechnik

### Wesentliche Eckdaten

- Region: Zürich
- Salär [CHF]: 120-180 Tsd. je nach Vakanz
- Pensum: 100%
- Kündigungsfrist: Sofort
- Mobilität: Auto/B