



HLK-Verkaufsaussendienst fürs Mittelland (Deutschschweiz)

Kernkompetenzen / Berufserfahrung

- Profi in der technischen Beratung HLK
- Akquise
- Verkaufsberatung B2B
- 70% Aussendienst 30% Baubackoffice
- Umsatzverantwortung 8 Mio+

Stellenziele / Wunschvorstellungen

- Eigenverantwortlicher Position als VAD in der Deutschschweiz
- **Technische Beratung**
- Planerberatung
- Entwicklungsmöglichkeiten

Wesentliche Eckdaten

- Region: Deutschschweiz / Region Mitte
- Salär [CHF]: 120-130 <
- Pensum: 100%
- Kündigungsfrist: 1 Monat
- Mobilität: Auto/B