



HLK Verkaufsberater mit Potential (Führungsposition) für Bern

Kernkompetenzen / Berufserfahrung

- Kundenbeziehungen aufbauen und langfristig gewinnen
- Heizung/Kälte Spezialist
- HLK-Anlagen auslegen, projektieren und planen
- Generell gutes Grundverständnis in der gesamten Gebäudetechnik
- 6 Jahre Verkauf, Akquise
- Hersteller-, Ingenieur- und Ausführungserfahrung

Stellenziele / Wunschvorstellungen

- Gebäudetechnik HLK
- Verkauf/Beratung
- Umgang mit Menschen
- *Ausbildung zum Verkaufsleiter (geplant)*
- Ziel; Führungsposition

Diese Punkte müssen im zukünftigen Unternehmen gewährleistet sein

- Gegenseitiges Vertrauen
- Wertschätzung
- Respekt vor einander
- Rahmenbedingungen
- Raum für Kreativität
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Etwas bewegen können
- Funktionierender Betrieb, Produkte
- Eingespielte Abläufe
- Motiviertes Team

Wesentliche Eckdaten

- Region: Bern
- Salär [CHF]: 118 Tsd. (heute) <
- Pensum: 100%
- Kündigungsfrist: 1 Monat
- Mobilität: Auto/B