



Verkaufsberater Lüftung/MSRL/HLKK

Kernkompetenzen / Berufserfahrung

- Lüftung, Klima, Kälte, Heizung
- KNX programmieren und Inbetriebnahmen
- Anlagen auslegen, projektieren
- Backoffice; Offerten, Termin-, Kostenplanungen
- Verkaufsberatung, technische Beratung
- Budgetverantwortung 1-2 Mio

Stellenziele / Wunschvorstellungen

- MSRL-Verkauf, Beratung und/oder HLKK
- Beratung von Planern, Architekten und Subunternehmer
- Klares Anforderungsprofil
- Möglichst viel AD!
- Handlungsspielraum und Verantwortung

Diese Punkte müssen im zukünftigen Unternehmen gewährleistet sein

- Klare Kompetenzen, klare Strukturen, jeder weiss was zu tun ist
- Gebäudeautomation, Gebäudetechnik (Lüftung, Klima, Kälte, Heizung)
- Ausführende und/oder Hersteller

Wesentliche Eckdaten

- Region: ZH, AG, LU, BS
- Salär [CHF]: 112'000 Tsd.
- Pensum: 100%
- Kündigungsfrist: Ungekündigt, 2 Monate (wird freigestellt)
- Mobilität: Auto/B