



Verkaufsprofi (m/w) für Gebäudeautomation, Aussendienst

Lösungen mit Leidenschaft

Ihre künftige Arbeitgeberin ist eine der Top-Adressen für fortschrittliche Gebäudeautomation. Mit über einem Vierteljahrhundert Erfahrung verfolgt das im Südwesten des Kantons Zürich domizilierte Unternehmen eine bewährte und überaus erfolgreiche Strategie. Diese basiert auf glasklaren Werten wie einem ausgeprägten Qualitätsdenken, der Begeisterung für die jeweilige Aufgabe sowie einer überdurchschnittlichen Fokussierung auf die Kundschaft. Nachhaltigkeit im Denken und Handeln sowie die stets offene Kommunikationskultur machen das Unternehmen zu DEM Gebäudetechniker aus Leidenschaft. Hier erwarten Sie spannende Projekte, professionelle Strukturen, modernste Arbeitsplätze, perfekter Teamspirit sowie viel Begeisterung für die gemeinsame Erarbeitung von durchdachten Lösungen. Möchten Sie Ihren Teil zu dieser Erfolgsstory beitragen? Dann sind Sie an dieser exzellenten Adresse mehr als willkommen.

Beraten mit Leidenschaft

Sie zeigen einer bestehenden Kundschaft bestmögliche Lösungen in der Gebäudeautomation auf und generieren mit grosser Freude und hohen Ambitionen interessantes Neugeschäft. Ein zusätzlicher, breiter Aufgabenbereich ist die Basis für einen spannenden Job und hohe Wertschätzung, die Ihnen vom ersten Tag an entgegengebracht wird. Im Detail:

- Selbständige Beratung der Bestandskundschaft, Neukundschaft sowie der Planer*innen im Bereich der Gebäudeautomation inkl. Erstellung von Visualisierungen
- Engagiertes Generieren von Neuprojekten für eine bestehende und neue Kundschaft
- Verantwortung für die Erarbeitung von Angeboten (Text/Ausschreibung) und von Systemlösungen
- Mithilfe bei der Konzeptausarbeitung von Automatisierungslösungen sowie bei der Erstellung entsprechender Präsentationen
- Abklärungen zu Machbarkeiten, enge Zusammenarbeit mit der Projektleitung, Beobachtung des Marktgeschehens, Pflege des Netzwerkes

Erfahren mit Leidenschaft

Sind Sie die Persönlichkeit, die mit uns die Begeisterung für faszinierende Projekte in der Gebäudeautomation teilt? Zeichnen Sie sich aus durch hohe Belastbarkeit, Durchsetzungsstärke und Loyalität? Dann sind Sie bei dieser Arbeitgeberin mehr als an der richtigen Adresse und werden mit offenen Armen empfangen. Unsere Anforderungen im Detail:

- Grundausbildung im elektrotechnischen Bereich/abgeschlossenes Studium HF (Automation, Elektrotechnik, Gebäudetechnik), vorzugsweise auch im Bereich NDU-S Betriebswirtschaft
- Mehrjährige Erfahrung im Projekt-Verkauf der Gebäudeautomation, vorwiegend im Aussendienst
- Verhandlungsgeschick sowie Sozialkompetenz im Aufbau und der Pflege von langfristigen Kundschaftsbeziehungen
- Schweizerdeutsch auf muttersprachlichem Niveau

Wenn Sie gerne täglich mit Kundschaft im Kontakt stehen, sich durch interdisziplinäre Stärken und eine nachhaltige Denkweise auszeichnen, sollten Sie nicht zögern, sondern wichtiger Teil eines erstklassigen Teams von rund 45 Mitarbeitenden werden. Passen Sie mit Ihren Ambitionen in diese erfolgsgewohnte Umgebung? Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen und erwarte gerne Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Weitere Vakanzen in diesem Betrieb

- [Verkaufsprofi \(m/w\) für Gebäudeautomation, Aussendienst](#)

Für Sie empfohlene Vakanzen

- [Gebäudetechnik-Berater*in für Lüftung, Sensorik und Gebäudeautomation](#)
- [Heizung/Kälte, Fachkraft Technischer Vertrieb Mittelland und Ostschweiz](#)
- [Verkaufsberater \(m/w\) für Elektroinstallations- und Baufirmen](#)