



Berater*in VAD im Baunebengewerbe, Region Mitte (AG-BE-LU)

«Wir verkaufen nicht einfach nur Produkte; wir schenken Freude, Emotionen, Tageslicht und frische Raumluft für ein gutes Klima,» sagt der Geschäftsleiter des suchenden Unternehmens zu dieser wirklich aussergewöhnlichen Vakanz.

Mehr Power. Mehr Kompetenz.

Das renommierte Industrieunternehmen mit knapp 200 Mitarbeitenden ist zentral an der A1 gelegen und damit bestens erreichbar. Für die Anwendung in industriellen, öffentlichen und gewerblichen Gebäuden werden Oblichter, Lichtbänder, Verglasungen, RWA und Sicherheitssysteme hergestellt, verkauft, montiert und im After-Sales betreut.

10 gute Gründe für dieses Angebot

Warum Sie sich für dieses Angebot interessieren sollten? Hier nur die allerwichtigsten Gründe im Überblick – kurz für Sie zusammengefasst:

1. Top moderne, klimaneutrale und **äusserst namhafte Unternehmung**
2. Finanzstark, **gute Auftragslage**
3. Google ähnliche **Infrastrukturen**
4. Authentische, gelebte und **glaubhafte Firmenphilosophie** in allen Bereichen
5. Familiäres, **überschaubares Team** mit kollegialem, partnerschaftlichen Umgang
6. **Homeoffice** inkl. finanzieller Entschädigung
7. **Entwicklungsmöglichkeiten** und Förderprogramme
8. **Grosszügiges** und marktgerechtes **Fixum + Provision**
9. VW Passat Kombi **zur privaten Nutzung**, Smartphone, Laptop usw.
10. **Firmen-Kreditkarte**, grosszügige Spesenregelung, vorteilhafte PK-Regelung

Mehr Abwechslung. Mehr Freiheit.

Ihre künftige Tätigkeit besteht aus **60% Aussendienst** und **40% Backoffice**. Wenn Sie «draussen» sind, besuchen Sie Kunden wie Architekten, Ingenieure und Installateure. Weitere Tätigkeiten zusammengefasst:

- Verkauf, Beratung, Aussendienst
- Kundenpflege, Beziehungspflege
- Akquise, gewinnen von neuen Kunden
- Projekt- und Fachbauleitung
- Administration: z.B. Offerten erstellen, interne Koordination und Organisation

Der Job ist sehr vielfältig und benötigt Flexibilität. So haben Sie Umgang mit verschiedensten Materialien wie Metall, Glas, Holz sowie Bitumen. Sie haben Kontakt zu Baubranchen wie Elektro, Bauabdichtung, Entrauchung/Brandschutz, Metallbau, Dachdecker/Spengler, Fassadenbau und und und. Sie werden zwischendurch auch einmal beim oder mit dem Kunden auf einem Dach stehen.

Mehr Eigenverantwortung. Mehr Motivation.

Sie besitzen eine **handwerkliche Grundausbildung** wie Dachdecker, Zimmermann, Elektromonteur oder aus der Metallbaubranche, Industrie oder dergleichen? Hervorragend! Denn das ist die **ideale Voraussetzung für diese spannende Aufgabe**. Zudem braucht es:

- Ausgewiesenes **Verkaufs-, resp. Beratungsprofi**
- Menschlich höchst **adäquates Auftreten**, Sozialkompetenz
- Fähigkeit, einen Bauplan lesen und verstehen zu können
- Deutschkenntnisse und das Wichtigste: Sie verstehen und sprechen **fliessend Baudeutsch** (e,f auch von Vorteil)
- **Frohnatur** mit bautechnischem Verständnis

Mehr Chancen. Mehr Freude.

Bei Ihrer neuen Aufgabe sind Sie eigenverantwortlich, fast schon eigenständig unterwegs. Natürlich werden Sie zusätzlich von einem motivierten Team unterstützt. Für die Abwicklung der Projekte arbeiten Sie z.B. mit Planern, VID und

TEAMGOLD
Das Team macht den Erfolg

Projektleitern zusammen. Der Job ist also **die perfekte Kombination zwischen Teamplay und One-men-Show.**

Sind Sie der Fachprofi, der viel bewegen will? Der leistungsorientiert ist, gerne selbstständig agiert und **engagiert beraten und verkaufen** kann und will? Dann entdecken Sie eine faszinierende Firma mit Produkten, die eine hohe Relevanz und Akzeptanz auf dem Markt haben.

Ich bin gespannt darauf, Sie kennenzulernen. Senden Sie mir bitte gleich Ihre Bewerbung (Vertraulichkeit garantiert) oder stellen Sie mir Ihre Fragen. Ich erzähle Ihnen gerne mehr über das beeindruckende Angebot und das suchende Unternehmen, dessen Namen Sie garantiert kennen. **Danke im Voraus für Ihre Kontaktaufnahme.**

Weitere Vakanzen in diesem Betrieb

- [Berater*in VAD im Baunebengewerbe, Region Mitte \(AG-BE-LU\)](#)
- [Servicetechniker*in Baunebengewerbe für RWA, Dachfenster, Hydraulik und MSR/Elektro](#)
- [Teamleiter*in Backoffice im Baunebengewerbe](#)

Für Sie empfohlene Vakanzen

- [Heizung/Kälte, Fachkraft Technischer Vertrieb Mittelland und Ostschweiz](#)
- [Lüftung Vertriebsingenieur*in Labortechnik](#)
- [Verkaufsberater \(m/w\) für Elektroinstallations- und Baufirmen](#)