

Gebäudeautomation Vertriebsingenieur*in

Willkommen bei einer der **führenden Expertinnen für Gebäudeautomation,** für die Zukunft nicht nur ein Wort ist, sondern täglich gelebter Anspruch. Hier entstehen smarte Lösungen, die mehr Komfort, Sicherheit und Effizienz für eine zahlreiche Kundschaft bieten. Das Unternehmen ist international aufgestellt, beschäftigt weit mehr als 1000 Mitarbeitende und ist auch in der Schweiz die **Premium-Anbieterin für hochstehende Qualität,** innovative Lösungen und anwendungsorientierte Usability. Meine Mandantin setzt aus Überzeugung auf Nachhaltigkeit und vereint wirtschaftliche, soziale und ökologische Interessen gleichermassen zum Vorteil aller. Digitalisierung und Smart Home sind weitere Stichworte, die von Bedeutung für das Unternehmen sind.

Um bestmögliche Leistungen zu erbringen, schafft das in Baar domizilierte Unternehmen für Mitarbeitende den entsprechenden Rahmen. Geachtet wird auf ein faires Miteinander, eine Work-Life-Balance, die den Namen auch verdient, und **attraktive Anstellungsbedingungen,** die ihresgleichen suchen. Sind Sie bereit für eine neue Mission? Dann **helfen Sie mit, die Gebäude der Zukunft intelligenter und grüner zu machen!**

Ihre Aufgaben.
So vielfältig wie Sie.
Sie lieben Menschen und verstehen es, dank Ihrer Persönlichkeit **aus Interessenten Kunden zu machen.** Eigenverantwortung, Abwechslung, Leistungsbereitschaft und Kommunikation auf Augenhöhe sind Werte, die Ihnen zusagen und die einen Arbeitsplatz für Sie spannend machen. Ihre Aufgaben im Detail:

- Akquisition: Sie entwickeln **neue langfristige Kundenbeziehungen.** Dies indem Sie Interessenten ansprechen und systematisch beraten.
- Beratung: Sie schätzen es, **qualifizierterer Ansprechpartner für Bestandeskunden** zu allen Fragen rund um Gebäudeautomation zu sein.
- Verhandlung: Sie **handeln Verträge und Preise selbst aus** und geniessen hierbei ein hohes Mass an Vertrauen von Seiten der Geschäftsleitung.
- Realisation: Sie wirken **aktiv bei der Abwicklung** Ihrer Kundenprojekte mit.

Ihr Profil.
So überzeugend wie Sie.
Sie denken und handeln unternehmerisch und sind eine **proaktive Vertriebspersönlichkeit** mit Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick? Perfekt, denn genau Sie sucht Ihr künftiger Arbeitgeber. Dazu verfügen Sie über:

- **Ausbildung** durch Technisches Hochschulstudium (Diplom, Bachelor oder Master) bzw. Technikerausbildung im Bereich Versorgungs-, Automatisierungs- oder Elektrotechnik
- **Wissen** im Bereich Gebäudeautomation sowie in der Mess-, Steuerungs- und Regelungstechnik
- **Kenntnisse** in der Zusammenarbeit mit Planungsbüros, Endkunden und Generalunternehmen
- **Erfahrung** im Baurecht und Vertragsrecht sowie im Nachtrags- und Projektmanagement

Ihre Bewerbung.
So gerne gesehen wie Sie.
Möchten Sie viel erreichen? Schätzen Sie einen sicheren, zukunftsfähigen und für die Gesellschaft sinnvollen Arbeitsplatz? **Herzlich willkommen an Bord einer faszinierenden Firma!** Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit, bei einem Top-Arbeitgeber Ihre Zukunft mitzugestalten. Freuen Sie sich auf ein gutes Betriebsklima und ein motiviertes Team.

Nur fünf Vorteile von sehr vielen, die Ihnen meine Mandantin bietet:

- Attraktives Vergütungspaket
- Gute Sozialleistungen
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Umfassendes Schulungs- und Weiterbildungsangebot
- Flexible Arbeitszeitgestaltung

Lassen Sie sich diese vielfältigen Chancen nicht entgehen und profitieren Sie von dieser **aussergewöhnlichen**

TEAMGOLD
Das Team macht den Erfolg

+41 55 412 77 77 | info@teamgold.ch | teamgold.ch

Perspektive für Ihre Karriere. Gerne erzähle ich Ihnen persönlich mehr über diese spannende Vakanz. Oder senden Sie mir gleich Ihre aussagekräftige Bewerbung. Ich garantiere Ihnen absolute Vertraulichkeit und **bin gespannt, Sie kennenzulernen.**

Für Sie empfohlene Vakanzen

- Verkaufsprofi (m/w) für Gebäudeautomation, Aussendienst
- Gebäudeautomation Projektleiter*in für Teamleitung der MSRL Abteilung