

# Niederlassungsleiter/-in HLK

Mit Verkaufsflair und Enthusiasmus für den Anlagenbau

## Das Klima in und um Zürich ...

... ist Teil Ihrer herausfordernden Mission. Sie leiten die Niederlassung eines namhaften Schweizer Unternehmens und werden mit packenden Grossprojekten – unter anderem der öffentlichen Hand – betraut. Ihr Arbeitgeber verfolgt in der Schweizer Gebäudetechnik seit Jahrzehnten eine klare Strategie und geniesst bei der Kundschaft durch seinen interdisziplinären Erfahrungsschatz, konstante Innovationskraft sowie den Anspruch an Top-Qualität einen ausgezeichneten Ruf. Als künftiger Verantwortungsträger geniessen Sie hervorragende Infrastrukturen sowie vorteilhafte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.

## Was Ihren Alltag prägt

Sie sind das integrierende Bindeglied zwischen den Abteilungen und gehen als marktorientierter Leader im Verkauf voran. Im Einzelnen bedeutet dies:

- Gemeinsam mit Ihrem Team Kundenkontakte aufbauen und pflegen sowie Aufträge akquirieren
- Projekte vom ersten Verkaufsgespräch über den Anlagenbau bis zur Übergabe leiten
- Abteilungen mit 10 direkt unterstellten sowie insgesamt rund 80 Mitarbeitenden führen und coachen
- Abläufe und Prozesse optimieren

## Was Sie auszeichnet

Ob erfahrener Profi oder topmotiviertes Jungtalent: Im Zentrum stehen Ihre Begeisterung für moderne Gebäudetechnik und Ihr Wille, viel zu bewegen. Ihr Profil:

- Ausbildung und Erfahrungsschatz im Anlagenbau für Heizung oder Lüftung in der Schweiz
- Führungs- und Coachingqualitäten
- Unternehmerisches Denken und Verkaufsflair
- Optimistische Grundhaltung, Bodenständigkeit sowie offene, wertschätzende Kommunikation
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsfähigkeit

## Vorteil KMU

Dank seiner mittleren Grösse und der sorgfältig entwickelten Strukturen hat das Unternehmen einen einzigartigen Vorteil: die Verbindung aus den kommunikativen und infrastrukturellen Möglichkeiten eines Marktleaders sowie der kollegialen Stimmung und den schnellen Entscheidungswegen eines jung gebliebenen KMU. Mit anderen Worten: Man kennt und unterstützt sich und hat gleichzeitig höchste Ambitionen. Passen Sie mit Ihrem Vorwärtsdrang in diese reizvolle Umgebung? Sie werden mit offenen Armen empfangen. Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen, und erwarte gerne Ihre aussagekräftige Bewerbung.



### PHILIPPE MORF

Berater, Partner

Architektur | Baumanagement  
Bauengineering | Gebäudetechnik

### TEAMGOLD

Albulastrasse 57 | CH-8048 Zürich  
+41 43 544 88 80 | +41 79 416 77 77  
p.morf@teamgold.ch | teamgold.ch

Als beratendes und gut vernetztes Unternehmen in der Baubranche haben wir laufend weitere Stellenangebote. Fragen Sie jederzeit schriftlich oder telefonisch bei uns nach.